

Finanzierung fast in Echtzeit

Unternehmensart	Dienstleistung (B2B/B2C)
Unternehmensgröße	Bis 500 MA
Jahresumsatz	Bis 100.000 €
Branche	E-Commerce / Online-Versand
Investitionsvolumen	0 €
Messbarer Mehrwert	Deutliche Zeitersparnis: statt mehrmalige, nur einmalige Anfrage an Banken, keine langen Termine und Verhandlungen; Finanzierung innerhalb von 14 Tagen möglich

Die Ausgangslage

Die reBuy reCommerce GmbH betreibt einen Online-Shop für den An- und Verkauf gebrauchter Elektronik- und Medienartikel. Durch ihr starkes internationales Wachstum war die zeitnahe Anschaffung einer neuen Sortiermaschine für die Logistik notwendig.

Die Folge

Der Weg über die Hausbanken der Firma wäre für diese Anschaffung womöglich zu zeitaufwendig gewesen. Sie hätten mehrere Termine bei verschiedenen Finanzinstituten vereinbaren oder längere Verhandlungen führen müssen.

Digitale Lösung

Deshalb wandten Sie sich an FinCompare.de, ein für diesen Bedarf möglicher, digitaler Finanzdienstleister. Das Unternehmen füllte eine digitale Antragsstrecke aus. Der Dienstleister verschickte die Anfrage an verschiedene Finanzierungsanbieter. Innerhalb von 48 Stunden erhielten sie die ersten indikativen Angebote auf digitalem Weg zurück.

Die Kosten

Das Unternehmen konnte verschiedene Angebote einholen ohne dass Extra-Kosten für die Nutzung anfielen, da der Dienstleister seine Einnahmen über die Anbieter der Finanzierung generiert.

Die Kosten

Durch das elektronische Hochladen der Dokumente und die Beantwortung einiger weniger Fragen online, war der Aufwand auf Seiten des Unternehmens gering. Die Anfrage war schnell fertiggestellt und wurde dann automatisch an verschiedene Anbieter verschickt.

Das Ergebnis

Innerhalb kürzester Zeit hatten sie verschiedene Angebote für den Mietkauf einer Sortiermaschine vorliegen. Sie konnten in Ruhe auswählen, welches Angebot in allen Einzelheiten passte und den Prozess digital und somit effizient und schnell abschließen. Innerhalb von 14 Tagen konnten sie einen Mietkaufvertrag über 500.000 € abschließen und den Automatisierungs- und Marktanforderungen schnell gerecht werden.



Expertentipp

Klaus Mitterer, CFO: »In einem schnell wachsenden Geschäftsfeld gilt es flexibel zu sein und Entscheidungen sofort in laufende Prozesse zu integrieren. Das beinhaltet auch flexible und effiziente Finanzierungsmöglichkeiten. Ein extremes Plus war für uns, dass die digitalen Prozesse ohne großen Koordinationsaufwand stattgefunden haben.«